

SCHEMA TECNICA

Servizi

L'ICE coordinerà la partecipazione delle aziende italiane all'evento, offrendo il seguente pacchetto di servizi:

- un'agenda personalizzata di appuntamenti B2B fra le aziende italiane del settore dell'edilizia e contract e gli operatori locali (architetti, realizzatori di progetti residenziali e commerciali, committenti, studi di progettazione, buyers, general contractors, distributori, agenti) secondo un calendario di appuntamenti preagendati
- due visite aziendali collettive presso cantieri in loco con progetti in corso di realizzazione di particolare rilevanza organizzate da ICE Beirut.

Programma

Il programma indicativo dell'evento prevede:

5 novembre 2013 - giorno di arrivo dei partecipanti: verrà organizzato un briefing per le aziende al quale parteciperà il Responsabile ed il Trade Analyst di ICE Beirut dove verranno consegnate le cartelle con il calendario degli incontri B2B.

6 novembre - il Workshop:

Ore 10:00 - 13:30 Incontri B2B

Ore 13:30 - 14:30 Pausa pranzo (Buffet Lunch)

Ore 14:30 - 17:30 Incontri B2B

7 novembre - visite aziendali, collettive o individuali:

Sono previste due visite aziendali collettive presso cantieri in loco con progetti in corso di realizzazione di particolare rilevanza organizzate da ICE Beirut. Opportunità di eventuali visite individuali potranno nascere nel corso degli incontri B2B. Il rientro dei partecipanti in Italia è previsto nel pomeriggio.

Condizioni di partecipazione

A titolo di rimborso spese documentate le aziende si impegnano a versare:

a) per le **aziende piemontesi inserite nel PIF Design Building Living (Progettare Costruire Abitare):**
- cauzione pari ad **€ 500,00** a persona, che verrà restituita al termine dell'evento a fronte dell'effettiva partecipazione;

b) per le **altre aziende piemontesi:**

- **€ 500,00** + IVA 21% a persona (la quota include i servizi sopracitati. Sono esclusi i costi di viaggio aereo, vitto e pernottamento del delegato e altri costi non espressamente indicati, oltre ai costi di viaggio di un eventuale partner di lavoro. A fronte di esplicita richiesta della ditta è ammessa la partecipazione di un ulteriore delegato aziendale senza costi aggiuntivi). L'Agenda degli incontri sarà tuttavia personalizzata sulla base di ogni singola azienda partecipante, pertanto l'ulteriore delegato aziendale prenderà parte ai meeting insieme al rappresentante principale.

- Le imprese devono impegnarsi a trasmettere, qualora richiesti, loghi esclusivamente in formato vettoriale nonché fotografie e/o immagini ad alta risoluzione (min. 300 dpi) *destinate alla realizzazione di eventuali dépliant e/o pannelli promozionali*.
- Le imprese devono impegnarsi a compilare il modulo di *Customer Satisfaction* al termine dell'iniziativa e il relativo *Sales Funnel*.

Modalità di iscrizione

Per aderire occorre cliccare su "*Nuova iscrizione*" e compilare online il modulo di adesione. A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato; quest'ultimo dovrà essere stampato, firmato e timbrato ove richiesto ed inviato **entro il 20 settembre 2013** a Ceipiemonte via fax, unitamente alla contabile bancaria che testimonia l'avvenuto versamento della quota: INTESA SANPAOLO SPA - c/c 100000063846 intestato a CEIPIEMONTE S.c.p.a., IBAN IT21X030690921710000063846.

Si prega di indicare nella causale del bonifico i seguenti dati: "Partecipazione a INCONTRI B2B IN LIBANO".

Per informazioni

Ceipiemonte s.c.p.a. – Corso Regio Parco 27 – 10152 Torino

Team DESIGN BUILDING LIVING

Tel 011 6700.670/679/584

Fax 011 6965456 E-mail: paola.nano@centroestero.org



iniziativa cofinanziata con Fondo di Sviluppo e Coesione
www.regione.piemonte.it/fsc/internazionalizzazione